

Александр Еремеев

CPO · Tech-предприниматель · Innovation Leader

Ойраш, Лиссабон, Португалия · yeremeev@gmail.com · +351 912 984 212 · [linkedin.com/in/alexander-yeremeev-23831510](https://www.linkedin.com/in/alexander-yeremeev-23831510)

Резюме

Партнёр Product.Vision с более чем семилетним опытом в роли CPO и Innovation Lead. Специализируюсь на крупномасштабных продуктовых трансформациях и развитии корпоративного предпринимательства. Помогаю организациям проходить через сложные изменения, оптимизировать продуктовые стратегии и открывать новые возможности для роста.

Разработал и провёл более 50 внутренних акселерационных программ, обучил свыше 200 продуктовых менеджеров, успешно запустил десятки инновационных продуктов в различных индустриях. Основатель и главный преподаватель Школы Value Engineering, где обучил более 300 профессионалов.

Опыт

Product.Vision — Управляющий партнёр, Сооснователь

Январь 2018 — Сентябрь 2022 · Москва, Россия

- Руководил продуктовыми трансформациями в 40+ корпорациях
- Организовал 50+ внутренних и внешних акселерационных программ, обучив более 100 продуктовых менеджеров
- Выступал тренером и публичным спикером на образовательных продуктовых мероприятиях

Lisbon Founders Club — Сооснователь

Октябрь 2023 — настоящее время · Лиссабон, Португалия

- Создал и развивает сообщество основателей в Лиссабоне
 - Организует образовательные и акселерационные программы для участников клуба
 - Координирует активности через PitchDay.pt для нетворкинга и роста
-

ФРИИ — Руководитель онлайн-акселератора / Инженер ценности стартапов

Июнь 2014 — Февраль 2018 · Москва, Россия

- Провёл 25+ предварительных акселерационных программ, работая с 1000+ стартапами
- Развивал образовательные подходы и методологию value engineering для управления продуктом

Content Master LLC — СРО

Апрель 2009 — Июнь 2014 · Москва, Россия

- Руководил разработкой топового навигационного приложения для мобильных телефонов — 50 000+ пользователей в B2C и B2B
- Вывел продукт на международные рынки, достиг #3 в индустрии

Motorola Mobile Devices — Менеджер по продуктам и продажам

Апрель 2007 — Декабрь 2008 · Москва, Россия

- Отвечал за весь дивизион мобильных аксессуаров — Bluetooth-гарнитуры, наушники, колонки
- Создал и поддерживал полноценный российский портфель аксессуаров
- Получил персональную награду за работу на самом сложном рынке

Ключевые навыки

Продуктовая стратегия: Product Vision, OKR, Roadmap, Jobs-to-be-Done

Трансформации: Корпоративные акселераторы, Change Management

ИИ и LLM: Генеративный ИИ, промпт-инжиниринг, AI-продукты

Языки: Русский (родной), Английский (свободный), Португальский (базовый)
